

النظام القانوني للتفاوض

على عقود التجارة الدولية

د. عبد النور بوناح



تجارة



AlphaDoc
ألفا للوثائق للنشر والتوزيع

المحتويات

13	مقدمة:
الفصل التمهيدي: ماهية التفاوض و عقود التجارة الدولية	
17	المبحث الأول : ماهية عقود التجارة الدولية.....
17	المطلب الأول: مفهوم عقود التجارة الدولية.....
18	الفرع الأول: المعيار القانوني
19	الفرع الثاني: المعيار الاقتصادي
20	الفرع الثالث: المعيار المزدوج
21	المطلب الثاني: أنواع عقود التجارة الدولية والهيئات المكلفة بها
21	الفرع الأول: أنواع عقود التجارة الدولية.....
21	أولاً- عقد البيع الدولي للبضائع
21	ثانياً- عقود الوكالة والوساطة التجارية الدولية.....
22	ثالثاً- عقد الامتياز التجاري
22	رابعاً- عقد الترخيص الصناعي.....
23	خامساً- عقد الإيجار التمويلي الدولي
23	الفرع الثاني: الهيئات المكلفة بالتجارة الدولية.....
24	أولاً- الهيئات الحكومية المكلفة بالتجارة الدولية.....
24	1- لجنة الأمم المتحدة للقانون التجاري الدولي " الأونسترال"
24	2- المعهد الدولي لتوحيد القانون الخاص
25	ثانياً- الهيئات غير الحكومية المكلفة بالتجارة الدولية.....

77	الفرع الأول: مفهوم الالتزام بحسن النية خلال التفاوض على العقود
80	الفرع الثاني: الأساس القانوني للالتزام بمبدأ حسن النية خلال مرحلة التفاوض
80	أولاً- أساس الالتزام بالتفاوض بحسن نية في غياب الاتفاق على التفاوض أو نص تشريعي يكرسه
81	1- مد حكم المادة 107 من القانون المدني الجزائري ليشمل المرحلة ما قبل التعاقدية
82	2- ابتعاد أطراف التفاوض عن التدليس كأساس لحسن النية خلال التفاوض على عقود التجارة الدولية
83	3- العلم الكافي بالمبيع كأساس لحسن النية خلال مرحلة التفاوض على عقود التجارة الدولية
84	4- الأساس المشترك للالتزام بحسن النية خلال التفاوض على عقود التجارة الدولية
85	ثانياً- الأساس القانوني للالتزام بالتفاوض بحسن نية في حالة وجود عقد تفاوض أو نص قانوني يكرسه
85	1- عقد التفاوض كأساس للالتزام بحسن النية خلال التفاوض على عقود التجارة الدولية
86	2- النص التشريعي كأساس للالتزام بمبدأ حسن النية خلال التفاوض على عقود التجارة الدولية
87	الفرع الثالث: نطاق مبدأ حسن النية خلال التفاوض على عقود التجارة الدولية
87	أولاً- مظاهر حسن وسوء النية خلال التفاوض على عقود التجارة الدولية
92	ثانياً- ما يخرج عن نطاق التفاوض بحسن نية
94	المبحث الثاني : العقود الممهدة لعقود التجارة الدولية في المرحلة ما قبل التعاقدية
95	المطلب الأول: عقد التفاوض المنظم للتفاوض على عقود التجارة الدولية

25	1- غرفة التجارة الدولية
27	2- اللجنة البحرية الدولية
27	المبحث الثاني ماهية التفاوض على عقود التجارة الدولية
28	المطلب الأول: مفهوم التفاوض على عقود التجارة الدولية
28	الفرع الأول: التعريف بالمفاوضات العقدية
28	الفرع الثاني: أهمية التفاوض على عقود التجارة الدولية
34	الفرع الثالث: مراحل التفاوض على عقود التجارة الدولية
36	أولاً- مرحلة الدعوة إلى التفاوض والدراسات التمهيديّة للمشروع
37	ثانياً- مرحلة المباحثات والمناقشات حول بنود العقد النهائي المنشود
39	1- الديباجة في عقود التجارة الدولية
40	2- التفاوض على إلتزامات وحقوق أطراف العقد التجاري الدولي
42	ثالثاً- مرحلة صياغة الإيجاب
53	المطلب الثاني: حدود التفاوض على عقود التجارة الدولية
54	الفرع الأول: الحد الفاصل بين مرحلة التفاوض على العقد ومرحلة إبرامه
54	الفرع الثاني: المشكلات الناتجة عن الفصل بين مرحلة التفاوض ومرحلة إبرام العقد
61	الفصل الأول: تنظيم التفاوض على عقود التجارة الدولية
67	المبحث الأول : المبادئ التي تحكم التفاوض على عقود التجارة الدولية
68	المطلب الأول: مبدأ حرية التفاوض على عقود التجارة الدولية
68	الفرع الأول: الالتزام بالدخول في التفاوض
69	الفرع الثاني: الالتزام بالاستمرار في التفاوض وعدم قطعه إلا لأسباب مشروعة
71	المطلب الثاني: مبدأ حسن النية في التفاوض على عقود التجارة الدولية
75	

115	ثالثا- آثار الوعد بالتفضيل في عقود التجارة الدولية
116	1- آثار الوعد بالتفضيل قبل وبعد إبداء الرغبة في التعاقد
116	أ- أثر الوعد بالتفضيل قبل إبداء الرغبة في التعاقد
117	ب- أثر الوعد بالتفضيل بعد إبداء الرغبة في التعاقد
118	2- جزاء إخلال الواعد بالتفضيل بوعده
118	أ- الحالة التي يكون فيها الغير حسن النية
119	ب- الحالة التي يكون فيها الغير سيء النية

الفصل الثاني : آثار التفاوض على عقود التجارة الدولية

	المبحث الأول : الالتزامات الأساسية المترتبة عن التفاوض على عقود التجارة الدولية
125
126	المطلب الأول: الالتزام بالإعلام عند التفاوض على عقود التجارة الدولية
127	الفرع الأول: ماهية الالتزام بالإعلام خلال مرحلة التفاوض
128	أولا- المقصود بالالتزام بالإعلام خلال مرحلة التفاوض
130	ثانيا- خصائص الالتزام بالإعلام خلال مرحلة التفاوض
132	الفرع الثاني: محل الالتزام بالإعلام خلال التفاوض على عقود التجارة الدولية
	أولا- الاعتماد على نظرية عيوب الإرادة لتحديد محل الالتزام بالإعلام خلال التفاوض
133	على عقود التجارة الدولية
133	1- الإدلاء بالمعلومات تفاديا لإبطال العقد للتدليس
134	2- الإدلاء بالمعلومات تفاديا لإبطال العقد للغلط
	ثانيا- الاعتماد على قاعدة العلم الكافي بالمبيع لتحديد محل الالتزام بالإعلام خلال
136	التفاوض

96	الفرع الأول: مفهوم عقد التفاوض
98	الفرع الثاني: خصائص عقد التفاوض
98	أولا- عقد التفاوض عقد غير مسمى
98	ثانيا- عقد التفاوض عقد كغيره من العقود
98	ثالثا- عقد التفاوض عقد مؤقت
99	رابعا- عقد التفاوض عقد رضائي
100	الفرع الثالث: الالتزامات الناشئة عن عقد التفاوض
100	الفرع الرابع: جزاء الإخلال بالالتزامات الناشئة عن عقد التفاوض
101	المطلب الثاني: عقود الوعد بالتعاقد أو التفضيل الممهدة لعقود التجارة الدولية
102	الفرع الأول: الوعد بالتعاقد المهد لعقود التجارة الدولية
102	أولا- مفهوم الوعد بالتعاقد في عقود التجارة الدولية
104	ثانيا- آثار الوعد بالتعاقد في عقود التجارة الدولية
105	1- آثار الوعد بالتعاقد قبل إبداء الرغبة
105	أ- آثار الوعد بالتعاقد بالنسبة للواعد قبل إبداء الرغبة
105	ب- آثار الوعد بالتعاقد بالنسبة للموعد له قبل إبداء الرغبة
106	2- آثار الوعد بالتعاقد بعد حلول الميعاد أو إبداء الرغبة
110	أ- إبداء الرغبة من قبل الموعد له خلال فترة إبداء الرغبة
110	ب- عدم إبداء الرغبة من قبل الموعد له أو رفضه التعاقد
111	الفرع الثاني: الوعد بالتفضيل في عقود التجارة الدولية
112	أولا- مفهوم الوعد بالتفضيل
113	ثانيا- شروط الوعد بالتفضيل الخاصة
114

أولاً- مبدأ حسن النية كأساس للالتزام بالسرية خلال التفاوض على عقود التجارة الدولية	157
ثانياً- الاتفاق كأساس للالتزام بالسرية خلال التفاوض على عقود التجارة الدولية	159
ثالثاً- القانون كأساس للالتزام بالسرية خلال التفاوض على عقود التجارة الدولية	159
الفرع الرابع: ضمانات الالتزام بالسرية في مرحلة التفاوض على عقود التجارة الدولية	161
أولاً- التعهد الكتابي	162
ثانياً- دفع مبلغ من المال (الكفالة المالية).....	163
الفرع الخامس: نطاق الالتزام بالسرية عند التفاوض على عقود التجارة الدولية	164
أولاً- نطاق الالتزام بالمحافظة على سرية المعلومات من حيث الموضوع	164
ثانياً- نطاق الالتزام بالمحافظة على السرية من حيث الأشخاص	165
ثالثاً- نطاق الالتزام بالمحافظة على السرية من حيث المدة	167
المبحث الثاني : الالتزامات الثانوية الناشئة عن التفاوض على عقود التجارة الدولية	168
المطلب الأول: الالتزام بحضر المفاوضات الموازية	168
الفرع الأول: تعريف الالتزام بحظر المفاوضات الموازية	169
الفرع الثاني: الأساس القانوني لحظر المفاوضات الموازية	170
أولاً- الاتفاق الصريح كأساس لوجود الالتزام بحظر المفاوضات الموازية	171
ثانياً- مبدأ حسن النية كأساس للالتزام بحظر المفاوضات الموازية	173
المطلب الثاني: الالتزام بالتعاون خلال التفاوض على عقود التجارة الدولية	174
الفرع الأول: مفهوم الالتزام بالتعاون خلال التفاوض على عقود التجارة الدولية .	175

الفرع الثالث: الأساس القانوني للالتزام بالإعلام خلال التفاوض على عقود التجارة الدولية	137
أولاً- مبدأ حسن النية كأساس للالتزام بالإعلام خلال التفاوض على عقود التجارة الدولية	138
ثانياً- حماية الرضا كأساس للالتزام بالإعلام خلال التفاوض على عقود التجارة الدولية	141
ثالثاً- القانون كأساس للالتزام بالإعلام خلال التفاوض على عقود التجارة الدولية	145
الفرع الرابع: نطاق الالتزام بالإعلام في التفاوض على عقود التجارة الدولية	146
أولاً- علم المدين بالالتزام بالإعلام قبل التعاقد بالمعلومات وبدورها في التعاقد .	147
ثانياً- الجهل المشروع للمتفاوض الآخر للبيانات والمعلومات اللازمة لتكوين الرضا الحر المستدير	149
المطلب الثاني: الالتزام بالسرية خلال التفاوض على عقود التجارة الدولية	150
الفرع الأول: التعريف بالالتزام بالسرية خلال التفاوض على عقود التجارة الدولية	151
الفرع الثاني: مضمون الالتزام بالسرية خلال التفاوض على عقود التجارة الدولية	153
أولاً- امتناع المتفاوض عن إفشاء المعلومات السرية التي اطلع عليها بمناسبة التفاوض	153
ثانياً- امتناع المتفاوض عن استغلال المعلومات السرية التي اطلع عليها بمناسبة التفاوض	154
الفرع الثالث: الأساس القانوني للالتزام بالسرية خلال التفاوض على عقود التجارة الدولية	156

176	الفرع الثاني: مضمون الالتزام بالتعاون خلال مرحلة التفاوض على عقود التجارة الدولية.....
177	الفرع الثالث: طبيعة الالتزام بالتعاون خلال التفاوض على عقود التجارة الدولية . الخاتمة:.....
179	قائمة المصادر والمراجع.....
183	